和菓子部門の製品施策・営業戦略



科学的根拠に基づく、和生菓子製品の消費期限延長に取り組み、回復傾向

	上半期	下半期	通期
連結売上高(前期比)	3 3 7 億円 (98.2%)	3 6 4 億円 (99.3%)	701億円(98.8%)

和生菓子

(294億円、99.1%)

- 6月に消費期限を延長した大福、饅頭、どら焼きがいずれも前年を 上回る。9月彼岸のお萩など季節製品も好調で、下期の和生菓子部 門は前期比102.9%と急回復。
- ・流通からも店舗売上増加とロス削減で高評価。

蒸しパン

(149億円、99.4%)

- ・品質アップを図った「三角蒸しパン」や「マーラーカオ」が順調に 売上を伸ばす。
- ・主力の「北海道チーズ蒸しケーキ」がやや苦戦。

焼菓子

(72億円、100.5%)

- ・高品質「特撰饅頭」シリーズが好調に推移。
- ・メレンゲを配合して品質改善を図った「ブッセ」類が、NB製品、 チェーン対応製品とも順調。

中華まん

(113億円、98.8%)

- ・前期好調の反動に加え、秋以降の最需要期に気温が高く、苦戦。
- 今期は、高単価・高付加価値の「ジューシー肉まん」にも注力、拡販図る。

■和生菓子

<消費期限を延長した和生菓子製品>







(おはぎ製品)

■焼菓子



(特撰月餅)



(コーヒーブッセ)

■蒸しパン







(マーラーカオ)

■中華まん



(具たっぷり肉まん)

(ジューシー肉まん)