# 食パン部門の製品施策・営業戦略



## ロイヤルブレッド2桁伸長。3月「超芳醇」「特撰 超芳醇」の品質改善を実施し、手応え掴む

	第1四半期	第2四半期	上半期
連結売上高(前期比)	241億円 (102.7%)	272億円(101.0%)	5 1 3億円 (101.8%)

平均単価	数量	
0.3%減少	2.1%増加	

く今期は、臭素酸カリウムを使用し、角型食パンの品質改善に取り組むン

平均単価、数量は 単体実績

#### ロイヤルブレッド

(129億円、115.3%)

・品質の高さがお客様の高評価をいただき、対前年2桁伸長。

#### 超芳醇

(55億円、106.5%)

・3月より、「超芳醇」「特撰 超芳醇」に品質改善を実施。 品質が格段に向上。お客様に受け入れられ、売上回復。

#### ダブルソフト

(46億円、101.6%)

- プレーンタイプが前期比104.5%と伸長し、全粒紛のマイナスをカバー。

#### ふんわり食パン

(29億円、109.7%)

しっとり感とふんわりソフトな食感にこだわり、支持いただく。

### 「ゴールド」シリーズ

(27億円、85.0%)

• 7月「レーズンゴールド」8月「チーズゴールド」品質向上実施、売上回復図る。

#### 低価格帯食パン群

(91億円、101.8%)

・8/15より「モーニングスター」の品質改善を実施、更においしくリニューアル。

#### サンドイッチ用食パン (58億円、87.2%)

・ ランチパック用食パン、DY向けサント・イッチ用食パンの品質改善を実施。



(ロイヤルブレッド)





(超芳醇)



※3月1日 品質改善実施

(特撰 超芳醇)



(モーニングスター)





(ダブルソフト)



(ふんわり食パン) ※各製品の(



(レーズンゴールド)



(チーズゴールド) )内は山崎製パン単体での売上高と前期比